



Plaut verbindet betriebswirtschaftliche Beratung mit lösungsorientierter IT-Implementierung. In der Verbindung aus Themen- und Branchenkompetenz werden von Plaut gemeinsam mit dem Kunden Lösungen erarbeitet und umgesetzt. Plaut gelingt es, durch Kompetenz und langjährige Erfahrung sowie durch den versierten Einsatz von state-of-the-art-Technologien maßgeschneiderte Ansätze zu entwickeln und zu implementieren. Wir setzen intelligente Konzepte ein, damit Kunden ökonomische Bestleistungen freisetzen können.

Effizientes Arbeiten. Optimierter Verkauf. Mehr Abschlüsse.

SAP Cloud for Customer: Ihr mobiles Werkzeug im Vertrieb

Effizientes Arbeiten.

Wir leben und arbeiten mobil und mixen unsere Arbeitswerkzeuge. Den vollständigen Überblick bietet uns der Laptop, schnelle Informationen und Analysen finden wir am Tablet und das Handy ist unser ständiger Begleiter. Eine Lösung im Verkauf soll uns auf allen Geräten rasch zur Verfügung stehen. Als persönliches Arbeitswerkzeug muss eine CRM-Lösung die Bedürfnisse im Vertrieb erfüllen. Für das Unternehmen bedeutet das, den Überblick über die zukünftige Geschäftsentwicklung und alle marktbezogenen Aktivitäten zu haben.

Optimierter Verkauf.

Kundenbezogene Informationen geben erst ein Gesamtbild. Opportunities mit Gesprächsberichten und aktuellen Angeboten liefern die Details. Die Integration zu Microsoft Outlook bietet das perfekte Zusammenspiel zur gewohnten Arbeitsumgebung. So lässt sich der Verkauf optimieren.

Mehr Abschlüsse.

Das Ziel ist klar: mehr Abschlüsse durch Schaffung einer persönlichen Arbeitsumgebung für den Vertrieb, die das Verkaufen unterstützt. Ein Beispiel dazu: aus der Aufgabenliste am Handy springen Sie direkt zur Telefonnummer und erhöhen so die Schlagzahl im telefonischen Kundenkontakt.

Was kommt von SAP?

Mit SAP Cloud for Customer steht eine flexibel und einfach zu konfigurierende CRM-Lösung ohne Investition in Hardware und Betrieb der Lösung zur Verfügung. Die Daten liegen sicher im Rechenzentrum – können aber bei Bedarf auch offline verwendet werden. Die Bereitstellung des Systems erfolgt auf Knopfdruck. Innovationen werden durch vierteljährliche automatische Updates geliefert.



Was leistet Plaut?

Plaut ist langjähriger Partner der SAP. Wir verstehen die Ansprüche an moderne CRM-Lösungen und sind Spezialisten wenn es um die Integration in die bestehende ERP-Welt geht. Unsere Berater sprechen die Sprache des Business und der IT. Sie kennen eine Reihe von CRM-Lösungen und können den Nutzen eines Wechsels auf SAP Cloud for Customer genau abschätzen.

Neugierig geworden? Kontaktieren Sie uns:

Kontakt:

Plaut Consulting Austria GmbH
Modecenterstr. 17 / 4 / 6
A-1110 Wien

Tel.: +43 2300012
Fax: +43 2289569
Mail: office.at@plaut.com